

Luigi Mancuso

Nato a [redacted] il 13 luglio 1979

Residente a [redacted]

Telefono: [redacted]

Curriculum Vitae

Siciliano, Laureato in **Economia e Commercio** ad indirizzo **Giuridico**.

Consulente Manageriale specializzato in **Appalti Pubblici, E-procurement e Rating Bancario**

Esperto in **Appalti Pubblici di Lavori e Servizi, di gestione e rendicontazione di Fondi Europei**. Specializzato nella gestione di **piattaforme e-procurement** (appalti on-line). Comprovata conoscenza del **Codice dei Contratti Pubblici D.lgs 50/2016**, del precedente codice, **D.lgs 163/2006** e del suo Regolamento **DPR 207/2010**.

Ha gestito complessivamente un **portafoglio appalti di circa 800 milioni di euro tra fondi Europei, Nazionali e Regionali** distribuiti in **500 procedure di gara** nel settore del **Rischio Idrogeologico**.

È stato il **Responsabile Appalti, Gare e Contratti** di tre **Presidenti di Regione**, un **Commissario ad Acta**, due **Commissari Straordinari Delegati** e cinque **Soggetti Attuatori**, in tre diverse **Regioni Italiane**, contestualmente in **Sicilia, Calabria e Puglia**.

È stato nominato a **presiedere centinaia di commissioni di gara di appalto di lavori e servizi pubblici**, sia con criterio del **prezzo più basso** che dell'**offerta economicamente più vantaggiosa**, sia di appalti integrati semplici (da progetto definitivo) che complessi (da progetto preliminare).

Conoscitore esperto delle principali **piattaforme e-procurement** del settore dell'**approvvigionamento on-line**. È stato responsabile **sviluppo e customizzazione** di **piattaforme e-procurement** e più volte **collaudatore** delle stesse: ha sviluppato, regolamentato e collaudato la **piattaforma appalti IFABER** in forza all'**Ufficio del Commissario Straordinario per la mitigazione del dissesto idrogeologico in Sicilia, Puglia e Calabria**. Ha implementato e customizzato la **piattaforma appalti BRAVOSOLUTIONS** dell'**Agenzia Nazionale Italiana per l'attrazione degli investimenti INVITALIA SPA**.

Profondo conoscitore del sistema **SIMOG** dell'**Autorità Nazionale Anti Corruzione** avendo supportato **centinaia di Responsabili Unici del Procedimento** al fine della **pubblicazione e gestione di gare di appalto**, avendo gestito appalti relativi a più **Accordi di Programma tra Stato e Regioni**.

È stato **E-procurement Manager** presso **Sviluppo Italia Attività Produttive Spa** ed **Invitalia Spa**.

Si è inoltre specializzato in **Comunicazione e Programmazione Neuro Linguistica in Italia e all'estero**. Possiede un'ottima conoscenza della **lingua inglese**, maturata studiando inglese all'**Università di Los Angeles, UCLA in USA**.

Ha iniziato la sua carriera lavorativa nel **Marketing** ponendo **Customer Relationship Management** infine nelle **Vendite** in diversi mercati internazionali ed in **contesti intercontinentali** nel settore della **moda di lusso**.

Possiede solide conoscenze in **comunicazione istituzionale, organizzazione manageriale e al raggiungimento degli obiettivi**. È esperto in **collaborazione, coordinamento e controllo di progetti e risorse**. Consolidata capacità nella **risoluzione di problemi in contesti d'ufficio** e nella **produttiva gestione, formazione e valorizzazione del team**. Si avvale inoltre di **clienti affidabili, premianti, correttezza ed onestà**.

Luigi Mancuso

Nato a [redacted] il 13 luglio 1979

Residente a [redacted]

Telefono: [redacted]

Ultima posizione lavorativa

Consulente Manageriale

Advisor bancario ed aziendale, specializzato in accesso al credito e rating bancario. Per la P.A., consulente per la gestione dell'intero ciclo degli Appalti Pubblici e nella rendicontazione dei Fondi Comunitari.
gennaio 2016- oggi

Esperienze professionali aggiuntive

Responsabile Appalti, Gare e Contratti presso Commissario Straordinario Delegato Mitigazione Rischio Idrogeologico in Sicilia
gennaio 2014 - gennaio 2016

Responsabilità e gestione dell'intero ciclo di vita degli appalti pubblici di lavori e servizi inerenti la mitigazione del rischio idrogeologico nella Regione Siciliana (Accordo di Programma Quadro tra Stato e Regione). Portafoglio appalti pari a 320 milioni di euro di fondi Regionali, Nazionali ed Europei, distribuiti in 220 interventi.

Il candidato ha direttamente redatto Bandi, Disciplinari e Lettere d'Invito di procedure Aperte, Ristrette, Ristrette Semplificate, Negoziate, Cottimi fiduciarie e Richieste di Offerta, il tutto sia con il criterio del prezzo più basso che dell'offerta economicamente più vantaggiosa.

Nell'ultimo anno ha creato e gestito più di centoventi gare e commissioni di gara, aggiudicazioni e contratti di Appalto. Creazione e gestione Albi di fiducia di imprese e professionisti. E' stato titolare della gestione dei rapporti istituzionali con tutti i portatori di interessi.

Responsabile Appalti, Gare e Contratti presso Commissario Straordinario Delegato Mitigazione Rischio Idrogeologico in Calabria
Portafoglio appalti di 220 milioni di euro distribuiti in 185 interventi
agosto 2014 - luglio 2015

Responsabile Appalti, Gare e Contratti presso Commissario Straordinario Delegato per la Mitigazione del Rischio Idrogeologico in Puglia
Portafoglio appalti di 200 milioni di euro distribuiti in 95 interventi
gennaio 2014 - maggio 2015

E-Procurement Manager presso Invitalia Attività Produttive SPA, oggi Invitalia SPA (Agenzia nazionale per l'attrazione degli investimenti e lo sviluppo d'impresa).
Responsabile dello sviluppo, gestione e controllo delle piattaforme e procurement per le gare di appalto di Lavori e Servizi Pubblici delle commesse "Commissari Straordinari Delegati per la Mitigazione del Rischio Idrogeologico".
Componente Ufficio Appalti Gare e Contratti nella commessa "Commissario Straordinario Delegato per la Mitigazione del Rischio Idrogeologico" in Sicilia
marzo 2011 - dicembre 2013

Assistente universitario a Contratto - Cattedra di Microeconomia presso l'Università degli Studi F. Craxi
Assistente al docente titolare della cattedra di Microeconomia presso l'Università di giurisprudenza, Economia e Commercio ed Economia Aziendale
gennaio 2010 - luglio 2011

Luigi Mancuso

Nato a [redacted] il 13 luglio 1979

Residente a [redacted]

Telefono [redacted]

Area Manager Middle Est and Asia Pacific Countries presso Aicon Yachts Europe Srl
(Cantiere nautico di produzione e commercializzazione intercontinentale di Super e Mega Yachts, Società quotata in Borsa)

- Responsabile vendite nei mercati emergenti ed in via di sviluppo (B.R.I.C.S.)
 - Responsabile dello sviluppo della rete di vendita intercontinentale.
 - Responsabile relazioni commerciali tra Aicon Yachts Europe ed Aicon Yachts LLC (Impresa del Gruppo concessionaria per le Americhe)
- luglio 2009 - dicembre 2010

CRM E-Procurement & Development Manager presso Aicon Yachts Europe Srl

- Responsabile dello sviluppo delle Customer Relationship Activities.
 - Responsabile della pianificazione strategica e dei progetti di sviluppo delle strutture post vendita.
 - Responsabile dell'istituzione e lo sviluppo dei punti di assistenza tecnica (Official Service Points) sul territorio intercontinentale;
 - Responsabile della valutazione della soddisfazione del cliente (Customer Satisfaction Index)
- luglio 2008 - luglio 2009

Customer Marketing Specialist presso Aicon Yachts Europe Srl

- Responsabile dei progetti votati alla creazione di Brand Loyalty:
 - Club degli armatori (Owner's Club)
 - Rivista aziendale (House organ);
 - Customers community, Newsletter, Eventi dedicati agli armatori e Cerimonie di varo.
- marzo 2008 - luglio 2008

Titolare della cattedra di Management, Organizzazione e Gestione Aziendale presso
Assessorato alla Formazione della Regione Siciliana
Corsi d'Istruzione e Formazione Tecnica Superiore (I.F.T.S.)
gennaio 2008 - marzo 2008

Risultati conseguiti negli Appalti Pubblici

Il candidato è stato incaricato da cinque diversi Commissari Straordinari per la Mitigazione del Rischio Idrogeologico in tre Regioni Italiane per la gestione diretta dell'intero ciclo di vita degli appalti pubblici:

1. dott. Maurizio Croce (Sicilia, Puglia e Calabria)
2. on.le Rosario Crocetta (Sicilia)
3. on.le Nichi Vendola (Puglia)
4. on.le Gerardo Mario Oliverio e dott. Domenico Percolla (Calabria)

e per cinque diversi Soggetti Armatori:

1. avv. Francesco Paolo Campo ed avv. Andrea Falzone (Puglia)
2. dott. Francesco Vazzana ed ing. Carmelo Gallo (Calabria)
3. ing. Calogero Pini (Direttore Generale della Professione Civile Siciliana)

Il candidato ha gestito gli appalti dell'intero Accordo di Programma tra Stato e Regione Siciliana nel settore della mitigazione del rischio idrogeologico, raggiungendo il miglior risultato di gare appaltate e fondi spesi, comparato con le strutture armatrici del medesimo settore delle restanti Regioni Italiane (nona Struttura di Missione Governativa "Italia Sicura").

Luigi Mancuso

Nato a [redacted] il 13 luglio 1979

Residente a [redacted]

Telefono: [redacted]

Le procedure di gara gestite dal candidato e sottoposte a ricorsi, non sono mai state invalidate da alcun contenzioso amministrativo sia al TAR che al Consiglio di Stato, né riguardo la creazione e la gestione dei bandi di gara né in sede di commissione di gara.

Le procedure di gara gestite dal candidato e sottoposte ad Audit Comunitario sono state certificate dagli Assessorati Regionali al Territorio ed Ambiente (verifica di I livello di certificazione della spesa); verificate, approvate e certificate dall'UVER (Unità di Verifica degli Investimenti Pubblici del Ministero dello Sviluppo Economico) e, in applicazione del regolamento CE n°1083 del 2006, dall'Ufficio Speciale Autorità di Audit dei Programmi Cofinanziati dalla Commissione Europea (verifica di II livello di certificazione della Spesa), consentendo l'applicabilità della rendicontazione inversa di fondi Regionali in Europei.

Il Governo Nazionale ha segnalato sul proprio sito istituzionale il risultato raggiunto dal team guidato dal candidato per la pubblicazione di 45 gate di appalto in 44 giorni nella Regione Calabria. Miglior risultato di fondi impegnati nel medesimo settore in ambito nazionale. Nessuna delle procedure menzionate è stata invalidata da contenzioni amministrative.

Il sottoscritto è componente Master Buyer del gruppo di sviluppo della piattaforma di e-procurement della società I-Faber SPA del Gruppo Unicredit SPA con competenza di indirizzo allo sviluppo dell'area P.A. e collaudatore delle piattaforme utilizzate dai Commissari Straordinari.

Formazione

University of California Los Angeles (U.C.L.A. Extension)

Advanced English Knowledge. (Diploma di conoscenza avanzata della lingua Inglese)

Los Angeles, USA, aprile 2007

NLP Italy Coaching School (Scuola Italiana di Programmazione Neuro Linguistica)

- Studio delle convinzioni: le forme di pensiero che plasmano la vita;
- Studio dei processi inconsci che generano i comportamenti;
- Studio dei valori personali che plasmano la personalità;
- Studio dei livelli di pensiero: la chiave per la congruenza e l'allineamento personale;
- Il modeling: la matrice dell'eccellenza umana;
- Le abilità di sponsorship: come valorizzare l'identità individuale ed organizzativa.

Titolo Conseguito: Master Practitioner of NLP

Roma, dicembre 2006

NLP Italy Coaching School (Scuola Italiana di Programmazione Neuro Linguistica)

- Modalità di pianificazione e raggiungimento degli obiettivi;
- Studio dell'utilizzo di un linguaggio efficace volto al raggiungimento dell'obiettivo;
- Studio dell'accesso alle risorse mentali inconscie;
- Studio dell'accesso agli stati d'animo produttivi in situazioni di lavoro;
- Studio delle modalità di auto motivazione rapida ed efficace.

Titolo conseguito: Practitioner of NLP

Bologna, ottobre 2006

Università degli Studi di Messina, Facoltà di Economia, Corso V.lli B. 98100 Messina

Laurea vecchio ordinamento in Economia - Commercio Internazionale - Contratti - Statistica

Test in Marketing e Comunicazione di Impresa del 2006

*Aspetti tipici della comunicazione sociale di base fondazione Repubblica Progresso

Valutazione: 105/110

Messina, settembre 2006

Luigi Mancuso

Nato a [redacted] il 13 luglio 1979

Residente a [redacted]

Telefono: [redacted]

Liceo Scientifico Statale "Galileo Galilei" Via Aldo Moro, 81016 Piedimonte Matese, Caserta.
Diploma di Maturità Scientifica, indirizzo sperimentale in matematica ed informatica.

Corsi di Formazione

NLP Italy Coaching School (Scuola Italiana di Programmazione Neuro Linguistica)

"Più libertà con la Programmazione Neuro Linguistica", docenti:

Richard Bandier (co-creatore della PNL);

John La Valle (Leader mondiale in ingegneria della persuasione e della vendita);

Alessio Roberti (Master Trainer in PNL).

- Tecniche avanzate di PNL & Problem Solving: sviluppo di processi strategici risolutivi;
- Studio dei modelli linguistici di accesso al processo decisionale;
- Strutturazione dello stato mentale ottimale per il raggiungimento degli obiettivi;
- Eliminazione degli stati mentali depotenzianti e fobici;
- Modellamento delle strategie decisionali di eccellenza;

Roma, giugno 2008

Robbins Research Center 544 Avenida Prima Vera, Del Mar, California 92014 USA

"Unleash the Power Within" di Anthony Robbins

- Studio della connessione tra convinzioni e risultati (come raggiungere gli obiettivi);
- Studio della struttura del processo decisionale;
- Studio delle connessioni tra fisiologia e performances;
- Studio del potenziamento dello stato mentale; emotivo e fisico per la massimizzazione dell'energia e del rendimento personale (peak state).

Londra, giugno 2007

AICA (Associazione Italiana per l'Informatica ed il Calcolo Automatico)

ECDL European Computer Driving License

Messina, novembre 2006

Progetto Manager Sas via Belvedere 3, 98100 Messina

"Emotional Selling: Pntelligenza emotiva al servizio della vendita"

Taormina, luglio 2006

Tb One Sas via Carducci 6, 37010 Azzè (VR)

"Lavorare in Team con la Programmazione Neuro Linguistica. Sviluppare il Team Building"

Taormina, novembre 2005

Università Degli Studi Di Messina Via dei Verdi 25, 98100 Messina

"Training di gruppo allo sviluppo ed al potenziamento delle abilità di studio"

Messina, settembre 2005

Riconoscimenti Universitari

XVII Premio Philip Morris per il Marketing, emesso dalla Società Italiana Marketing

Caso MASEATI: Sviluppo un piano di marketing che consenta all'azienda di acquistare cinque mila registrazioni di clienti in un anno con un investimento non superiore a 250.000 euro

I Classificato Regione Siciliana

maggio 2005

XVI Premio Philip Morris per il Marketing, emesso dalla Società Italiana Marketing

maggio 2004



Luigi Mancuso

Nato a [redacted] il 13 luglio 1979

Residente a [redacted]

Telefono: [redacted]

Caso TIM "Aumentare la fruizione di SMS TIM favorendo la propensione all'uso di questo servizio tra le linee già acquisite. Ottenere il raddoppio dei reati da SMS in tre anni.

I Classificato Regione Siciliana

maggio 2004

Brevi informazioni di carattere personale

Appassionato di cinema, musica, comunicazione, innovazione, design e fotografia artistica. Lettore incallito.

Velista e sciatore. Agonista nel calcio in adolescenza, poi nella pallavolo e nella vela su derive.

Appassionato di discipline incentrate lo sviluppo personale. Affascinato da ogni forma d'arte e cultura.

Ottimista sincero. Educato sin da piccolo al rispetto, alla lealtà, all'educazione e la riconoscenza.

Il sottoscritto autorizza il trattamento dei propri dati personali ai sensi del D.L. 30 giugno 2003 n°193 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

Il sottoscritto attesta che quanto dichiarato nel presente Curriculum Vitae è reso ai sensi e per gli effetti del D.P.R. n. 445/2000 e s.m.i..

[redacted] novembre 2018

In fede,

f.to

Luigi Mancuso

